

## DISTRIBUTION DE MATÉRIEL POUR LES MÉTIERS DU BTP, DE L'INDUSTRIE ET DU RECYCLAGE

### UN VRAI SERVICE DE PROXIMITÉ

SOMTP distribue des marques haut de gamme qui ont, pour la plupart, leurs principales usines en Europe. C'est un gage de qualité de production et l'assurance d'un support après-vente performant, réactif et fiable pour ses clients. Le partenariat entre SOMTP et les marques de matériels est construit sur une base solide : relation durable, climat de confiance et innovation.

### EN CHIFFRES

**240**

COLLABORATEURS DONT  
30 COMMERCIAUX  
125 TECHNICIENS ET MÉCANICIENS

**37 km**

MOYENNE D'INTERVENTION  
GRÂCE À NOTRE FORTE  
PRÉSENCE SUR LE TERRAIN

**150M€**

CHIFFRE D'AFFAIRES EN 2019

**1374**

MACHINES VENDUES EN 2019  
< 10T : 794  
> 10T : 580

### LES PARTENAIRES

**LIEBHERR**

**WACKER  
NEUSON**

**BELL**

 **MERLO**

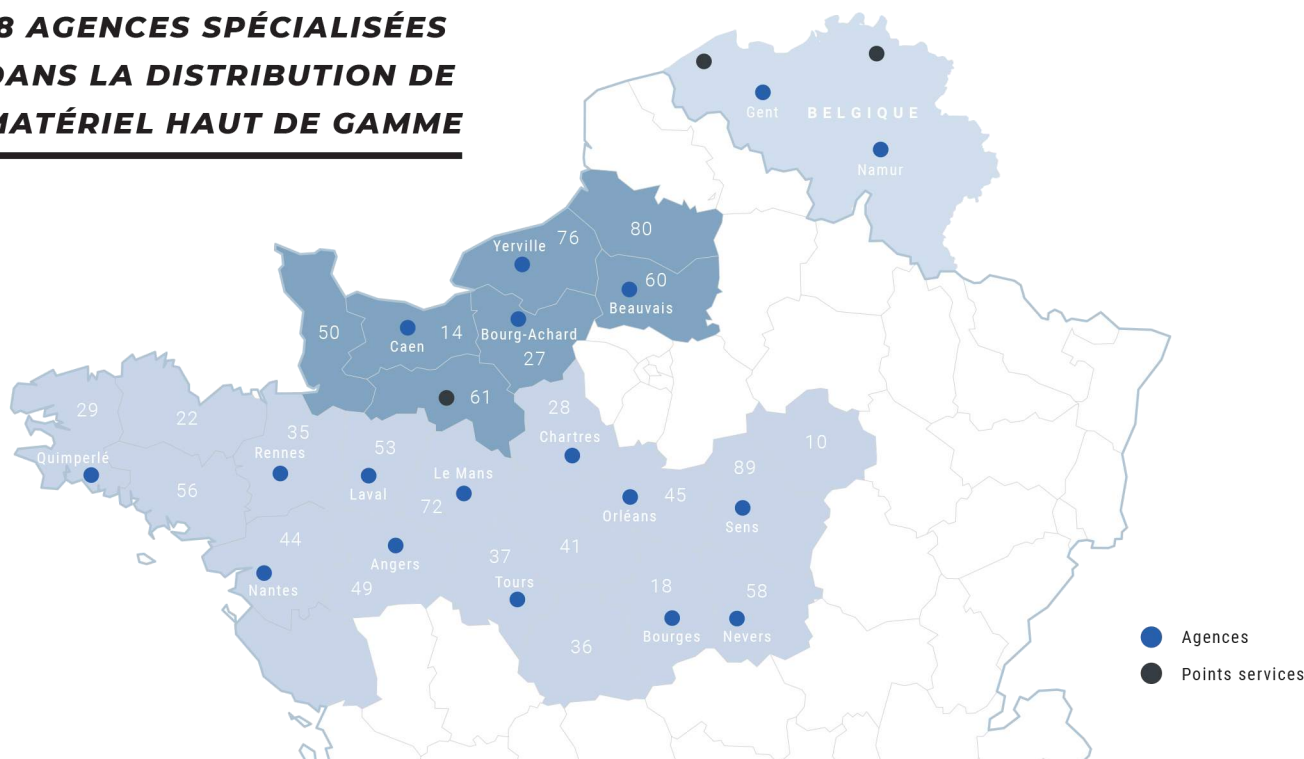
**Кубот**

*Atlas Copco*

**DYNAPAC**

**BOMAG**

### 18 AGENCES SPÉCIALISÉES DANS LA DISTRIBUTION DE MATÉRIEL HAUT DE GAMME



1969

### CRÉATION SOMTP

PAR MICHEL ET ANNY BASSAISTEGUY

En 1969, l'entreprise se compose de 3 personnes et propose aux entrepreneurs de la région Centre Val de Loire les machines de terrassement Liebherr. En 1996, la société compte 20 salariés et un chiffre d'affaires de 9,5 millions d'euros.

1999

### CRÉATION DE M-LOC

Pour proposer une offre de service complète et se différencier sur le marché du BTP, Sylvain et Guillaume Bassaïstéguy créent une activité dédiée à la location de matériel.

2008

### CRÉATION DE SOMTP NORMANDIE

2017

### CRÉATION DE SOMTP BRETAGNE

1997

### TRANSMISSION ET REPRISE DE SOMTP

Sylvain et Guillaume Bassaïstéguy reprennent l'entreprise. Grâce à la fidélité des clients et à l'engagement des collaborateurs, ils développent l'activité de distribution de matériel pour les métiers du BTP, de l'industrie et du recyclage.

2004

### CRÉATION DE SOMTP OUEST

2014

### CRÉATION DE SOMTP BELGIUM

## DES VALEURS FORTES

#### QUALITÉ

La distribution et la location de matériel haut de gamme ainsi qu'un service client de qualité.

#### COMPÉTENCES

Participation à des formations dans le but de transmettre la vision et la culture du Groupe et de développer les compétences des collaborateurs.

#### CONFIANCE

La confiance envers nos fournisseurs, nos clients et nos collaborateurs est la clé de la pérennité de nos relations en interne comme en externe.

#### DYNAMISME ET ESPRIT D'ÉQUIPE

Répondre aux demandes des clients de manière réactive et efficace grâce au partage des connaissances et à la synergie entre services et entre sociétés.

#### RESPECT ET INTÉGRITÉ

Une éthique irréprochable envers nos clients, nos partenaires et nos collaborateurs et une réputation fondée sur le respect et l'intégrité.

## NOS ENGAGEMENTS



#### PROXIMITÉ

Maillage territorial fort grâce aux agences locales



#### SERVICE

Écoute des clients et offre adaptée



#### RÉACTIVITÉ

Responsabilité et autonomie des équipes en parfaite intégration avec le tissu local



**SOMTP**

Samuel CREICHE  
Ingénieur Technico-commercial Export  
Business Developer - Engineering

+33 (0)6 76 18 78 74 (direct ou Whatsapp)  
+33 (0)2 38 56 99 46

s.creiche@somtp.com

287 route de Saint-Mesmin  
45750 Saint-Pryvé-Saint-Mesmin  
www.somtp.fr